



青衿接力富山乡

□ 记者 刘洋 李征 通讯员 郑阳莉

“以前开会是在破旧狭小的土房里,现在有了三层新大楼,心里很高兴!”站在乡村振兴重点帮扶村——竹口镇岩溪村新建的党群服务中心前,村民沈绍明摸着崭新的办公设备感慨道。

自2018年省农发集团与竹口镇建立帮扶关系以来,筹措各类帮扶资金490余万元,创新“产业造血+人才活血”模式,结出了累累硕果,推动该镇岩溪村2024年村集体经济收入90.7万元。

潺潺小溪、村道整洁、项目入驻……凭借独特的自然风光与人文底蕴,岩溪村成为网红打卡地。如今,在省农发集团的援建下,传统古村落项目建设完成,岩溪村党群服务中心大楼建起来了,不仅改善了村里的办公条件,还凝聚了人心,让村子焕发出新的活力。

同时,在省农发集团的帮扶下,蓝森林食用菌专业合作社取得“拓宽销售+经济收益”双丰收。

记者走进合作社的种植基地,一朵朵秀珍菇长势喜人,菌香四溢。正值出菇季节,基地里一片繁忙景象。“多年来,省农发集团帮助我们对接市场,让香菇价格保持稳定。且在他们的牵线搭桥下,与衢州新农都公司建立供销关系,每年销售额600余万元。”合作社负责人

张伟民介绍。
余昌伟是省农发集团下派到竹口镇的农村指导员。他表示:“希望通过省农发集团平台,打通产业与销售平台,带动更多农户就业增收,真正实现乡村产业振兴。”

好产品需要展示窗口,更需要畅通的销售渠道。记者来到位于县城濠洲街的农发优选门店,门口的电子屏上跳动着“香菇、粮油、牛奶……欢迎选购农产品”的字样,农发优选是竹口镇与省农发集团合作成立的全县首个自营实体店铺。

在店铺里,庆元香菇、高山蔬菜、生态稻米等特色农副产品摆满货架。“农发优选”致力于整合全县农副产品资源,通过“一地主建、全县共享”模式,充分利用线上“省政采云”“832”平台,以及线下各地新农都等市场平台,拓宽销售渠道,让更多庆元好物走出大山。

“通过积极对接线上平台,我们打通了政采云、浙里帮等10余个销售渠道。”店员吴春燕说。

竹口镇党委书记赵赞说,结对以来,省农发集团共派驻三任结对帮扶干部,他们抓共富产业、农民增收、民生实事,帮扶效果很明显,为竹口高质量发展注入强劲动能。

结对帮扶

结硕果

省农发集团篇